

M1101

ACHETEUR / ACHETEUSE

Autres emplois décrits

- Acheteur / Acheteuse de commerce
- Acheteur / Acheteuse de produits de distribution
- Acheteur / Acheteuse e-commerce
- Acheteur / Acheteuse import
- Acheteur / Acheteuse junior
- Acheteur / Acheteuse public
- Acheteur / Acheteuse sourcing
- Acheteur approvisionneur / Acheteuse approvisionneuse
- Acheteur industriel / Acheteuse industrielle
- Acheteur international / Acheteuse internationale

Définition

- Recherche et sélectionne des produits et des fournisseurs selon la stratégie d'achat de l'entreprise et négocie les contrats commerciaux selon des objectifs de coûts, délais et qualité.
- Peut élaborer une stratégie d'achat pour l'entreprise.
- Peut coordonner une équipe.

Accès à l'emploi

Ce métier est accessible avec un diplôme de niveau Bac+2 (BTS, DU, ...) à Master (Master professionnel, diplôme d'ingénieur, ...) dans un secteur scientifique, technique ou commercial.

Des formations complémentaires (achats et négoce international, ...) peuvent être requises.

La pratique d'une langue étrangère, en particulier l'anglais, peut être exigée.

Compétences

Savoir-faire

Gestion administrative et comptable	Rédiger un rapport, un compte rendu d'activité
Pilotage et maîtrise des coûts	Identifier et sélectionner des fournisseurs, sous-traitants, prestataires Lancer et gérer un appel d'offres Analyser une réponse à un appel d'offres Évaluer des fournisseurs, sous-traitants, prestataires Élaborer une stratégie d'achat, optimiser la procédure d'achat
Droit, contentieux et négociation	Traiter des dossiers de contentieux Suivre un contrat, vérifier le respect des clauses contractuelles Négocier un contrat
Développement commercial	Négocier des conditions commerciales
Stratégie de développement	Mettre en place des solutions d'amélioration de la performance

Management	Animer, coordonner une équipe
Gestion des stocks	Définir des besoins en approvisionnement
Organisation	Utiliser les outils numériques
Communication, Multimédia	Rédiger un cahier des charges, des spécifications techniques
Data et Nouvelles technologies	Contrôler la conformité des données
	Mettre à jour un dossier, une base de données
	Actualiser des données d'activité


Savoir-être professionnels

	Travailler en équipe
	Faire preuve d'autonomie
	Faire preuve de réactivité

Savoirs

Domaines d'expertise	Approvisionnement en ligne / E achat Argumentation commerciale
Normes et procédés	Code des marchés publics
	Droit commercial
	Réglementation des douanes
	Réglementation du transport de marchandises
	Organisation de la chaîne logistique
	Procédures d'appels d'offres
Techniques professionnelles	Techniques commerciales

Contextes de travail

	Horaires et durée du travail	Travail le samedi
---	------------------------------	-------------------

Secteurs d'activité

• Commerce et distribution
